

МИНОБРНАУКИ РОССИИ  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**«Тверской государственный технический университет»**  
(ТвГТУ)

УТВЕРЖДАЮ  
Проректор  
по учебной работе  
Э.Ю. Майкова  
« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2021г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**

дисциплина части, формируемой участниками образовательных отношений  
Блока 1 «Дисциплины (модули)»

**«Правовое регулирование профессиональной деятельности»**

Направление подготовки бакалавров – 38.03.06 Торговое дело

Направленность (профиль) – Коммерция.

Типы задач профессиональной деятельности: организационно-управленческий.

Форма обучения – очная

Факультет управления и социальных коммуникаций  
Кафедра «Менеджмент»

Тверь 2021

Рабочая программа дисциплины соответствует ОХОП подготовки бакалавров в части требований к результатам обучения по дисциплине и учебному плану.

Разработчик программы: к.т.н., доцент

С.Ю. Осипов

Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры «Менеджмент»  
«\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ 2021г., протокол № \_\_\_\_\_.

Заведующий кафедрой

О.П. Разинькова

Согласовано  
Начальник учебно-методического  
отдела УМУ

Д.А. Барчуков

Начальник отдела  
комплектования  
зональной научной библиотеки

О.Ф. Жмыхова

## 1. Цели и задачи дисциплины

**Цель** изучения дисциплины «Правовое регулирование профессиональной деятельности» является приобретение студентами теоретических знаний в области торгового права, представления об особенностях и требованиях к правовой работе в торговле, выработки умения использования правовых знаний в условиях моделирования профессиональной деятельности; формирование общекультурных и профессиональных компетенций, необходимых для работы в торговле.

**Задачи** дисциплины:

изучить основные положения законодательства РФ в сфере правового регулирования профессиональной деятельности;

научиться правильно ориентироваться в постоянно меняющемся законодательстве, в технологии применения правовых норм;

приобретение умений и навыков самостоятельного принятия решений по применению правовых норм и правил защиты права собственности, иных прав участников торгового оборота; овладения основами правового регулирования технической политики в торговле.

## 2. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина относится к дисциплинам части, формируемой участниками образовательных отношений «Блока 1 Дисциплины (модули)». Освоение дисциплины опирается на теоретические знания дисциплин «Организация и регулирование закупочной деятельности», «Стандартизация, метрология, подтверждение соответствия товаров», «Анализ и диагностика финансовой, коммерческой и закупочной деятельности предприятия», «Управление проектами цифровизации закупочной и коммерческой деятельности предприятия торговли», «Планирование закупочной деятельности» и др.

Приобретенные знания в рамках дисциплины необходимы для формирования наряду с другими изучаемыми дисциплинами целостного представления о направлении «Торговое дело», а также при написании выпускной квалификационной работы.

## 3. Планируемые результаты обучения по дисциплине

### 3.1. Планируемые результаты обучения по дисциплине

#### **Компетенция, закрепленная за дисциплиной в ОХОП:**

ПК-3: Способен обеспечить подготовку обоснования закупки при обосновании плана закупки.

#### **Индикаторы компетенций, закрепленных за дисциплиной в ОХОП:**

ИПК-3.1. Определяет конкурентные преимущества поставщиков (подрядчиков, исполнителей) контрактов

ИПК-3.2. Обосновывает оптимальность закупки у определенных поставщиков (подрядчиков, исполнителей) контрактов при обосновании плана закупки

ИПК-3.1.

**Показатели оценивания индикаторов достижения компетенций**

**Знать:**

З1. Основные понятия о праве, правовых системах, правоотношениях и источниках права

**Уметь:**

У1. Использовать правила в процессе правового регулирования профессиональной деятельности

**Иметь опыт практической подготовки:**

ПП1: Навыки договорной работы в сфере сервисной деятельности организаций торговли

ИПК-3.2.

**Показатели оценивания индикаторов достижения компетенций**

**Знать:**

З2. Нормативную правовую базу торговли; договоры, применяемые в профессиональной деятельности, внедоговорные обязательства

**Уметь:**

У2. Обеспечивать планирование и осуществление торговой деятельности в соответствии с положениями и правилами действующего законодательства

**Иметь опыт практической подготовки:**

ПП2: Навыки работы с нормативными правовыми актами, необходимыми для осуществления профессиональной деятельности, надлежащими и эффективными правовыми средствами

**3.2. Технологии, обеспечивающие формирование компетенций**

Проведение лекционных занятий, выполнение практических работ.

#### 4. Трудоемкость дисциплины и виды учебной работы

Таблица 1а. Распределение трудоемкости дисциплины по видам учебной работы

Вид учебной работы	Зачетные единицы	Академические часы
<b>Общая трудоемкость дисциплины</b>	3	108
<b>Аудиторные занятия, всего</b>		45
В том числе:		
Лекции		15
Практические занятия (ПЗ)		30
Лабораторные работы (ЛР)		Не предусмотрены
<b>Самостоятельная работа обучающихся (всего)</b>		63
В том числе:		
Курсовой проект (КП)		Не предусмотрен
Курсовая работа (КР)		Не предусмотрена
Расчетно-графические работы		Не предусмотрены
Реферат		Не предусмотрен
Другие виды самостоятельной работы:		
- подготовка к защите практических работ		63
- подготовка к защите лабораторных работ		0
Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация (зачет)		0
<b>Практическая подготовка при реализации дисциплины (всего)</b>		30
<b>В том числе:</b>		
Практические занятия (ПЗ)		30
Лабораторные работы (ЛР)		Не предусмотрены
Курсовой проект (КП)		Не предусмотрен
Курсовая работа (КР)		Не предусмотрена

## 5. Структура и содержание дисциплины

### 5.1. Структура дисциплины

Таблица 2а. Модули дисциплины, трудоемкость в часах и виды учебной работы

Наименование модуля	Труд-ть часы	Лекции	Практич. занятия	Лаб. практикум	Сам. работа
1. Цели, задачи, правовые основы регулирования профессиональной деятельности	3,5	0,5	1	—	2
2. Государственный контроль (надзор) в торговле	4,5	0,5	1	—	3
3. Гражданское законодательство и его значение в регулировании коммерческих отношений	4,5	0,5	1	—	3
4. Субъекты и объекты гражданских правоотношений в сфере торговой деятельности	6	1	2	—	3
5. Гражданско-правовые сделки в коммерческой деятельности	6	1	2	—	3
6. Коммерческое представительство. Доверенность. Исковая давность	4,5	0,5	1	—	3
7. Правовая охрана собственности. Правовой режим имущества коммерческих организаций	6	1	2	—	3
8. Техническое регулирование в торговле	6	1	2	—	3
9. Договоры в сфере торговой деятельности	6	1	2	—	3
10. Договор купли-продажи в сфере торговли	6	1	2	—	3
11. Договоры поручения,	4,5	0,5	1	—	3

Наименование модуля	Труд-ть часы	Лекции	Практич. занятия	Лаб. практикум	Сам. работа
комиссии и агентирования					
12. Договоры перевозки грузов и транспортной экспедиции	4,5	0,5	1	—	3
13. Договоры хранения товаров	4,5	0,5	1	—	3
14. Договор аренды и другие договора в сфере коммерческой деятельности	6	1	2	—	3
15. Кредитные и расчетные правоотношения в коммерческой сфере	4,5	0,5	1	—	3
16. Правовая защита интересов субъектов коммерческой деятельности	4,5	0,5	1	—	3
17. Правовое регулирование конкуренции в торговле	4,5	0,5	1	—	3
18. Приватизация государственного и муниципального имущества. Банкротство хозяйствующих субъектов	4,5	0,5	1	—	3
19. Правовая охрана средств индивидуализации товаров, работ, услуг	4,5	0,5	1	—	3
20. Государственное регулирование рекламной деятельности	4,5	0,5	1	—	3
21. Законодательство об административных и уголовных правонарушениях	3,5	0,5	1	—	2
22. Арбитражное и трудовое законодательство	5	1	2	—	2

Наименование модуля	Труд-ть часы	Лекции	Практич. занятия	Лаб. практикум	Сам. работа
Всего на дисциплину	108	15	30	—	63

## 5.2. Содержание дисциплины

### **МОДУЛЬ 1 «Цели, задачи, правовые основы регулирования профессиональной деятельности»**

Цели, задачи, и предмет дисциплины «Правовое регулирование профессиональной деятельности». Предметные связи дисциплины с другими отраслями права, в том числе гражданским, предпринимательским, административным, трудовым правом. Значение гражданского права как специальной отрасли, регулирующей имущественные и некоторые тесно связанные с ним имущественные отношения в торговой деятельности. Принципы и методы правового регулирования торговой деятельности. Полномочия и функции государственных органов в области регулирования торговой деятельности. Лицензирование отдельных видов коммерческой (торговой) деятельности. Полномочия лицензирующих органов. Порядок получения лицензии. Основания для переоформления, приостановления и аннулирования лицензии. Порядок государственной регистрации, реорганизации и ликвидации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

### **МОДУЛЬ 2 «Государственный контроль (надзор) в торговле»**

Федеральные органы исполнительной власти, осуществляющие государственный контроль в торговле. Права и обязанности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля. Принципы защиты прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного контроля. Требования к организации и проведению мероприятий по контролю. Права юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного и муниципального контроля и их защита от неправомерных действий контролирующих органов.

### **МОДУЛЬ 3 «Гражданское законодательство и его значение в регулировании коммерческих отношений»**

Конституционные начала гражданского законодательства. Значение гражданского законодательства в регулировании коммерческой деятельности. Источники гражданского права. Конституция РФ, Гражданский кодекс РФ и иные нормативные правовые акты, содержащие нормы гражданского права. Гражданское законодательство и нормы международного права.

### **МОДУЛЬ 4 «Субъекты и объекты гражданских правоотношений в сфере торговой деятельности»**



Классификация субъектов коммерческой деятельности, их организационно – правовые формы. Граждане как субъекты коммерческой деятельности. Классификация юридических лиц по целям деятельности. Классификация субъектов коммерческой деятельности по функциональному признаку. Виды субъектов, занимающихся куплей-продажей товаров: дилеры, торговые дома, трейдеры, дистрибьюторы, фирмы-стокисты и другие. Понятие и признаки торговой организации. Правоспособность торговой организации. Правовое положение индивидуальных предпринимателей в торговле. Субъекты, содействующие продвижению товаров без участия в сделках от своего имени: брокеры, торговые агентства, агенты и др. Иностранная организация, их представительства во внутреннем торговом обороте. Некоммерческие организации, содействующие развитию торговой деятельности: оптовые ярмарки, товарные биржи, оптовые продовольственные рынки и другие, их основные функции и порядок деятельности. Объекты гражданских правоотношений в сфере коммерческой деятельности. Гражданские правоотношения в сфере торгового оборота: понятие и виды. Объекты торгового оборота. Товары потребительского и производственно – технического назначения – основные объекты отношений, возникающих в коммерческой деятельности

#### **Модуль 5 «Гражданско-правовые сделки в коммерческой деятельности»**

Гражданско-правовые сделки: понятие, виды, условия действительности сделок. Значение сделок в деятельности субъектов коммерческой деятельности. Биржевые сделки: понятие и назначение. Виды биржевых сделок. Государственная регистрация некоторых видов сделок и ее правовое значение. Недействительность сделки. Оспариваемые и ничтожные сделки. Правовые последствия признания сделок недействительными.

#### **Модуль 6 «Коммерческое представительство. Доверенность. Исковая давность»**

Представительства в коммерческой деятельности: понятие и его значение в организации торговой деятельности. Особенности коммерческого представительства. Доверенность: понятие, назначение, виды, форма доверенности и сроки ее действия. Основания и последствия прекращения доверенности в коммерческой деятельности. Сроки в гражданском праве, порядок исчисления. Виды сроков. Исковая давность в коммерческой деятельности: понятие и значение, виды исковой давности. Восстановление срока исковой давности. Последствия истечения срока исковой давности. Исполнение обязанностей по истечении срока исковой давности. Требования, на которые исковая давность не распространяется.

#### **Модуль 7 «Правовая охрана собственности. Правовой режим имущества коммерческих организаций»**

Право собственности как основа осуществления коммерческой деятельности. Основания приобретения и прекращения права собственности.

Правовые способы защиты права собственности субъектов коммерческой деятельности: гражданско-правовые, административно-правовые, уголовно-правовые. Материальная ответственность работников за ущерб, причиненный работодателю. Правовая охрана объектов промышленной собственности: изобретений, полезных моделей, промышленных образцов, товарных знаков и знаков обслуживания, наименований мест происхождения товаров, ноу-хау. Международные соглашения, их значение в защите промышленной собственности.

### **Модуль 8 «Техническое регулирование в торговле»**

Правовые основы технического регулирования. Законодательные и иные нормативные правовые документы, применяемые в процессе технического регулирования, подтверждения соответствия. Порядок отзыва товаров на стадии их обращения. Ответственность за нарушение обязательных требований технических регламентов, действующих государственных стандартов и иных нормативных правовых актов в области технического регулирования.

### **Модуль 9 «Договоры в сфере торговой деятельности»**

Организация хозяйственных связей в торговом обороте: понятие и формы, система договорных связей по реализации товаров. Договор: понятие, назначение, существенные условия и классификация договоров. Организация работ по заключению договоров. Порядок заключения, формы и содержание коммерческих договоров. Управление договорной работой в коммерческих организациях. Важнейшие виды договоров в сфере коммерческой деятельности. Система и виды основных договоров, применяемых в коммерческой деятельности. Ответственность за нарушение договорных обязательств.

### **Модуль 10 «Договор купли-продажи в сфере торговли»**

Основной вид торговых договоров – договор купли-продажи: понятие, его значение в торговом обороте и коммерческой деятельности его участников. Отдельные виды договора купли-продажи: розничная купля-продажа, поставка товаров, поставка товаров для государственных и муниципальных нужд, контрактация, энергоснабжение, продажа недвижимости, продажа предприятия и их правовое регулирование. Содержание договора поставки. Условия договора и порядок их исполнения по количеству, ассортименту, качеству и комплектности, срокам и графикам поставки, способам поставки, в том числе централизованной доставки товаров, приёмки товаров по количеству и качеству, таре и упаковке, ценам и расчётам, страхованию товара, имущественной ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора поставки. Односторонний отказ от исполнения договора поставки, Определение в договорах порядка и особенностей приёмки отдельных видов товаров. Порядок составления актов о недостатке или ненадлежащем качестве товара. Другие документы, составляемые покупателем в подтверждение результатов

приёмки. Особенности договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд и его значение в осуществлении курса на модернизацию экономики. Договор контрактации – правовая форма закупок сельскохозяйственной продукции, его понятие, особенности. Правовое регулирование порядка заключения и исполнения договоров контрактации сельскохозяйственной продукции. Содержание договора контрактации. Порядок приёмки сельскохозяйственной продукции по количеству и качеству. Особенности поставки сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд, правовое регулирование и значение для коммерческой деятельности участников договорных отношений. Договор купли-продажи недвижимости и его применение в коммерческой деятельности. Форма договора. Государственная регистрация перехода права собственности на недвижимость. Предмет договора и цена недвижимости. Права и обязанности сторон. Гарантия обеспечения их финансовых интересов. Применение договора продажи предприятий в коммерческой деятельности, его понятие и правовое регулирование. Форма договора продажи предприятия и его государственная регистрация. Определение состава и оценки предприятия как имущественного комплекса. Переход права собственности на предприятие. Права кредиторов при продаже предприятия. Последствия передачи и принятия предприятия с недостатками.

### **Модуль 11 «Договоры поручения, комиссии и агентирования»**

Договоры поручения, комиссии, агентский договор: понятия, отличия и содержание. Сфера применения в коммерческой деятельности. Права и обязанности сторон, ответственность, значение договоров поручения, комиссии и агентского договора для повышения эффективности коммерческой деятельности участников торгового оборота.

### **Модуль 12 «Договоры перевозки грузов и транспортной экспедиции»**

Законодательное регулирование обязанностей по доставке товара и видам используемого транспорта. Договор перевозки: понятия и виды. Определение в договоре обязанностей по доставке товара. Минимальные нормы отгрузки товара. Договоры об организации перевозок. Договоры между транспортными организациями. Порядок приёмки грузов от транспортных организаций. Коммерческие акты и акты общей формы, порядок их составления, Обжалование отказа в выдаче акта. Удостоверение несохранности груза при перевозке автомобильным транспортом. Проведение экспертизы для определения причин несохранности груза и размера ущерба, возникшего при транспортировке. Предъявление претензий, вытекающих из перевозки грузов. Виды транспортных организаций, к которым могут предъявляться претензии по поводу утраты, недостачи или порчи груза, другим основаниям. Порядок и срок предъявления и рассмотрения претензий, вытекающих из перевозки грузов.

Порядок предъявления и рассмотрения претензий по перевозкам в прямом международном сообщении. Предъявление исков из таких перевозок. Договор транспортной экспедиции, сфера его применения в коммерческой деятельности. Стороны в договоре, их права и обязанности. Ответственность за нарушение договора транспортной экспедиции. Претензии и иски. Виды фактических и юридических услуг экспедиторами.

### **Модуль 13 «Договоры хранения товаров»**

Договор хранения: понятие, назначение, его применение в коммерческой деятельности. Форма договора хранения. Стороны договора, права и обязанности сторон. Особенности хранения товаров на товарном складе, складе общего пользования (договор складского хранения). Проверка товаров при их приёме товарным складом, во время хранения и при возвращении (отпуске) товаров владельцу. Работа со складскими документами, сопровождающими товары. Двойное и простое складское свидетельство. Права держателей складского и залогового свидетельства. Хранение вещей с правом распоряжения ими. Соглашение о хранении покупателем полученного товара до оплаты его стоимости. Хранение при консигнационном режиме реализации товаров. Распределение между сторонами по договору риска случайной гибели или порчи товара.

### **Модуль 14 «Договор аренды и другие договора в сфере коммерческой деятельности»**

Договора аренды: понятие, сфера его применения, стороны, объекты аренды, форма договора, права и обязанности сторон. Досрочное расторжение договора аренды. Ответственность сторон за ненадлежащее исполнение и неисполнение своих обязательств.

Виды договора аренды. Особенности отдельных видов договора аренды и аренды имущества: аренды транспортных средств, аренды зданий и сооружений, аренды предприятий, финансовой аренды (лизинга) и влияние их на коммерческую деятельность участников торгового оборота. Резервы повышения экономической эффективности договора аренды. Договоры подряда, строительного подряда, страхования, возмездного оказания услуг, охраны объектов торгового оборота.

### **Модуль 15 «Кредитные и расчётные правоотношения в коммерческой сфере»**

Правовое регулирование расчётных и кредитных отношений. Расчётные правоотношения: их понятие, наличные и безналичные расчёты. Правовые формы безналичных расчётов. Договор банковского счёта. Гражданско-правовая ответственность банков в расчётных отношениях. Кредитные правоотношения: понятие, виды кредитов. Стороны и содержание кредитного договора, его формы и виды. Ответственность сторон за неисполнение и ненадлежащее исполнение своих обязательств. Договоры товарного и коммерческого кредита: понятие, значение в коммерческой деятельности и их правовое регулирование.

## **Модуль 16«Правовая защита интересов субъектов коммерческой деятельности»**

Конституционные гарантии защиты предпринимательства. Правовые способы защиты прав и интересов субъектов коммерческой деятельности. Формы защиты государством прав и интересов субъектов коммерческой деятельности. Альтернативные формы защиты прав участников коммерческой деятельности: в административном порядке, в третейском суде, в органах нотариата. Внедоговорные обязательства: понятие и значение в коммерческой деятельности; обязательств, возникающих вследствие причинения вреда и неосновательного обогащения. Понятие и виды обязательств, возникающих вследствие причинения вреда. Общие условия ответственности за причинённый вред. Возмещение вреда, причинённого вследствие недостатков товаров, работ, услуг. Компенсация морального вреда. Обязательства, возникающего вследствие неосновательного обогащения.: понятие, порядок возмещения неосновательного обогащения в натуре или его стоимости. Возмещение потерпевшему неполученных доходов.

## **Модуль 17«Правовое регулирование конкуренции в торговле»**

Понятие конкуренции и монополистической деятельности. Федеральный закон «О защите конкуренции» (в ред. от 17. 07. 09 № 173-ФЗ). Признаки доминирования хозяйствующих субъектов в торговле. Формы недобросовестной конкуренции в торговле и правовые способы ее недопущения и пресечения. Правовое обеспечение формирования конкурентной среды в сфере торговой деятельности. Антимонопольные органы, их функции и полномочия. Рассмотрение дел о нарушении антимонопольного законодательства. Ответственность за нарушение антимонопольного законодательства.

## **Модуль 18«Приватизация государственного и муниципального имущества. Банкротство хозяйствующих субъектов»**

Законодательство Российской Федерации о приватизации государственного и муниципального имущества. Способы приватизации. Прогнозные планы приватизации. Понятие и признаки банкротства. Процедуры банкротства. Арбитражные управляющие. Особенности банкротства отдельных категорий должников.

## **Модуль 19«Правовая охрана средств индивидуализации товаров, работ, услуг»**

Право на товарный знак и право на знак обслуживания. Владелец исключительного права на товарный знак. Действие исключительного права на товарный знак на территории Российской Федерации. Государственная регистрация товарного знака. Виды товарных знаков. Использование товарного знака и распоряжение исключительным правом на товарный знак. Исключительное право на товарный знак. Знак охраны товарного знака. Последствия неиспользования товарного знака. Исчерпание

исключительного права на товарный знак. Лицензионный договор о предоставлении права использования товарного знака. Государственная регистрация товарного знака. Особенности правовой охраны общеизвестного товарного знака. Особенности правовой охраны коллективного знака. Государственная регистрация коллективного знака. Прекращение исключительного права на товарный знак. Прекращение правовой охраны товарного знака. Защита права на товарный знак. Ответственность за незаконное использование товарного знака. Право на наименование места происхождения товара. Наименование места происхождения товара. Действие исключительного права использования наименования места происхождения товара на территории Российской Федерации. Государственная регистрация наименования места происхождения товара. Использование наименования места происхождения товара. Исключительное право на наименование места происхождения товара. Знак охраны наименования места происхождения товара. Право на коммерческое обозначение. Понятие коммерческого обозначения. Исключительное право на коммерческое обозначение. Действие исключительного права на коммерческое обозначение. Соотношение права на коммерческое обозначение с правами на фирменное наименование и товарный знак.

#### **Модуль 20 «Государственное регулирование рекламной деятельности»**

Правовые основы рекламной деятельности. Виды договоров, используемых в рекламной деятельности. Требования Федерального закона «О рекламе» к производству, размещению и распространению рекламы. Общие и специальные требования к рекламе отдельных видов товаров (работ, услуг). Пресечение недобросовестной конкуренции в рекламном бизнесе. Юридическая ответственность за правонарушения в сфере рекламной деятельности.

#### **Модуль 21 «Законодательство об административных и уголовных правонарушениях»**

Административная ответственность за нарушения в сфере торговой деятельности. Уголовная ответственность за нарушения в сфере торговли. Порядок наложения административных взысканий.

#### **Модуль 22 «Арбитражное и трудовое законодательство»**

Рассмотрение экономических споров в арбитражных судах. Порядок оформления иска в арбитражный суд. Производство в апелляционной инстанции. Кассационное обжалование решений арбитражного суда. Пересмотр решений и постановлений арбитражных судов в порядке надзора Высшего арбитражного суда РФ. Рассмотрение экономических споров в судах общей юрисдикции и третейских судах. Нотариальная защита прав участников торгового оборота. Исковая давность и сроки исполнения судебных и арбитражных решений в процессе коммерческой деятельности. Ответственность за правонарушения в сфере торговли. Трудовые

правоотношения: понятие и виды. Трудовой договор: понятие, виды, порядок заключения, изменение и прекращение. Рабочее время, время отдыха. Основные государственные гарантии по оплате труда в Российской Федерации. Случаи предоставления гарантий и компенсаций при приеме на работу, переводе на другую работу, по оплате труда и др. Дисциплина труда, материальная ответственность сторон трудового договора.

### 5.3. Практические занятия

#### ОЧНАЯ ФОРМА ОБУЧЕНИЯ

Таблица 3а. Практические работы и их трудоемкость

Порядковый номер модуля. Цель практического занятия	Тематика практического занятия	Трудоем- кость, ч
<b>Модуль 1</b> Цель: изучение целей, задач, правовых основ регулирования профессиональной деятельности	1. Цели, задачи, правовые основы регулирования профессиональной деятельности. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 2</b> Цель: изучение государственного контроля (надзора) в торговле	1. Государственный контроль (надзор) в торговле. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение	1
<b>Модуль 3</b> Цель: изучение гражданского законодательства и его значения в регулировании коммерческих отношений	1. Гражданское законодательство и его значение в регулировании коммерческих отношений. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 4</b> Цель: изучение субъектов и объектов гражданских правоотношений в сфере торговой деятельности	1. Субъекты и объекты гражданских правоотношений в сфере торговой деятельности. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	2
<b>Модуль 5</b> Цель: рассмотрение гражданско-правовых сделок в коммерческой деятельности	1. Гражданско-правовые сделки в коммерческой деятельности. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	2
<b>Модуль 6</b> Цель: рассмотрение коммерческого представительства, доверенности, исковой давности	1. Коммерческое представительство. Доверенность. Исковая давность. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 7</b> Цель: изучение правовой охраны собственности, правового режима	1. Правовая охрана собственности. Правовой режим имущества коммерческих организаций.	2

Порядковый номер модуля. Цель практического занятия	Тематика практического занятия	Трудоем- кость, ч
имущества коммерческих организаций	2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	
<b>Модуль 8</b> Цель: изучение технического регулирования в торговле	1. Техническое регулирование в торговле. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	2
<b>Модуль 9</b> Цель: изучение договоров в сфере торговой деятельности	1. Договоры в сфере торговой деятельности. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	2
<b>Модуль 10</b> Цель: изучение договора купли-продажи в сфере торговли	1. Договор купли-продажи в сфере торговли. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	2
<b>Модуль 11</b> Цель: рассмотрение договоров поручения, комиссии и агентирования	1. Договоры поручения, комиссии и агентирования. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 12</b> Цель: рассмотрение договоров перевозки грузов и транспортной экспедиции	1. Договоры перевозки грузов и транспортной экспедиции. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 13</b> Цель: рассмотрение договоров хранения товаров	1. Договоры хранения товаров. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 14</b> Цель: рассмотрение договоров аренды и других договоров в сфере коммерческой деятельности	1. Договор аренды и другие договора в сфере коммерческой деятельности. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	2
<b>Модуль 15</b> Цель: изучение кредитных и расчетных правоотношений в коммерческой сфере	1. Кредитные и расчетные правоотношения в коммерческой сфере. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1



Порядковый номер модуля. Цель практического занятия	Тематика практического занятия	Трудоем- кость, ч
<b>Модуль 16</b> Цель: рассмотрение правовой защита интересов субъектов коммерческой деятельности	1. Правовая защита интересов субъектов коммерческой деятельности. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 17</b> Цель: рассмотрение правового регулирования конкуренции в торговле	1. Правовое регулирование конкуренции в торговле. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 18</b> Цель: рассмотрение приватизации государственного и муниципального имущества, банкротства хозяйствующих субъектов	1. Приватизация государственного и муниципального имущества. Банкротство хозяйствующих субъектов. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 19</b> Цель: изучение правовой охраны средств индивидуализации товаров, работ, услуг	1. Правовая охрана средств индивидуализации товаров, работ, услуг. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 20</b> Цель: рассмотрение государственного регулирования рекламной деятельности	1. Государственное регулирование рекламной деятельности. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 21</b> Цель: рассмотрение законодательства об административных и уголовных правонарушениях	1. Законодательство об административных и уголовных правонарушениях. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	1
<b>Модуль 22</b> Цель: рассмотрение арбитражного и трудового законодательства	1. Арбитражное и трудовое законодательство. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение.	2

## **6. Самостоятельная работа обучающихся и текущий контроль их успеваемости**

### **6.1. Цели самостоятельной работы**

Сформировать способности к обучению, поиску источников, обобщению, оформлению и представлению полученных результатов, их критическому анализу, поиску новых и неординарных решений, аргументированному отстаиванию своих предложений, умений подготовки выступлений и ведения дискуссий.

### **6.2. Организация и содержание самостоятельной работы**

Самостоятельная работа заключается в изучении отдельных тем курса по заданию преподавателя по рекомендуемым им источникам, в подготовке к практическим занятиям, текущему контролю успеваемости, зачету.

Предусмотрено 22 практических занятий, которые защищаются посредством тестирования или устного опроса (по желанию обучающегося). Максимальная оценка за выполненную работу — 10 баллов.

Выполнение всех практических работ обязательно. В случае невыполнения практической работы по уважительной причине студент имеет право выполнить письменный реферат по согласованной с преподавателем теме модуля, по которому пропущена практическая работа.

Возможная тематическая направленность реферативной работы для каждого учебно-образовательного модуля представлена в таблице 4.

Таблица 4. Темы рефератов

<b>№ п/п</b>	<b>Модуль</b>	<b>Возможная тематика самостоятельной реферативной работы</b>
<b>1</b>	<b>Модуль 1</b>	Понятие и содержание правового регулирования профессиональной деятельности
		Полномочия и функции государственных органов в области регулирования торговой деятельности
		Лицензирование отдельных видов коммерческой (торговой) деятельности
<b>2</b>	<b>Модуль 2</b>	Правовое положение субъектов коммерческой деятельности
		Требования к организации и проведению мероприятий по контролю
<b>3</b>	<b>Модуль 3</b>	Индивидуальные предприниматели как субъекты коммерческой деятельности
		Гражданский кодекс РФ и иные нормативные правовые акты, содержащие нормы гражданского права
<b>4</b>	<b>Модуль 4</b>	Виды объектов торгового оборота, их оборотоспособность
		Виды субъектов, занимающихся куплей-продажей товаров
<b>5</b>	<b>Модуль 5</b>	Биржевые сделки, их виды и правовое регулирование
		Понятие, виды, условия действительности сделок.

<b>№ п/п</b>	<b>Модуль</b>	<b>Возможная тематика самостоятельной реферативной работы</b>
<b>6</b>	<b>Модуль 6</b>	Представительства в коммерческой деятельности
		Доверенность. Исковая давность и особенности применения сроков исковой давности в коммерческой деятельности.
<b>7</b>	<b>Модуль 7</b>	Объекты интеллектуальной собственности в торговле
		Правовые способы защиты права собственности субъектов коммерческой деятельности
<b>8</b>	<b>Модуль 8</b>	Правовые основы технического регулирования
<b>9</b>	<b>Модуль 9</b>	Организация хозяйственных связей в торговом обороте
		Организация работ по заключению договоров
<b>10</b>	<b>Модуль 10</b>	Договор в системе хозяйственных связей
		Договоры купли-продажи
		Договор поставки товаров
<b>11</b>	<b>Модуль 11</b>	Договор поручения
		Договор комиссии
		Агентский договор
<b>12</b>	<b>Модуль 12</b>	Договор перевозки грузов
		Договор транспортной экспедиции
<b>13</b>	<b>Модуль 13</b>	Договор хранения товаров
<b>14</b>	<b>Модуль 14</b>	Договор аренды
<b>15</b>	<b>Модуль 15</b>	Договоры товарного и коммерческого кредита
<b>16</b>	<b>Модуль 16</b>	Правовые способы защиты прав и интересов субъектов коммерческой деятельности
		Альтернативные формы защиты прав участников коммерческой деятельности
<b>17</b>	<b>Модуль 17</b>	Формы недобросовестной конкуренции в торговле и правовые способы ее недопущения и пресечения.
		Правовое обеспечение формирования конкурентной среды в сфере торговой деятельности
<b>18</b>	<b>Модуль 18</b>	Законодательство Российской Федерации о приватизации государственного имущества
		Законодательство Российской Федерации о приватизации муниципального имущества
<b>19</b>	<b>Модуль 19</b>	Право на товарный знак и право на знак обслуживания
<b>20</b>	<b>Модуль 20</b>	Общие и специальные требования к рекламе отдельных видов товаров (работ, услуг)
<b>21</b>	<b>Модуль 21</b>	Административные и уголовные правонарушения в торговле
<b>22</b>	<b>Модуль 22</b>	Рассмотрение экономических споров в арбитражных судах

№ п/п	Модуль	Возможная тематика самостоятельной реферативной работы
		Трудовые правоотношения: понятие и виды

Оценивание реферата по содержанию и качеству выполнения осуществляется путем устного опроса.

## 7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

### 7.1. Основная литература по дисциплине

1. Попова, Н.Ф. Правовое регулирование экономической деятельности : учебник для вузов / Н.Ф. Попова; под редакцией М.А. Лапиной. - 2-е изд. - Москва : Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-15047-6. - URL: <https://urait.ru/book/pravovoe-regulirovanie-ekonomicheskoy-deyatelnosti-490593> - (ID=113957-0)

2. Правовое обеспечение профессиональной деятельности (для студентов транспортных вузов) : учебник для вузов / С.Н. Артамонова [и др.]; под общей редакцией А.И. Землина. - Москва : Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-13655-5. - URL: <https://urait.ru/book/pravovoe-obespechenie-professionalnoy-deyatelnosti-dlya-studentov-transportnyh-vuzov-496635> - (ID=136784-0)

3. Конин, Н.М. Административное право : учебник для вузов / Н.М. Конин, Е.И. Маторина. - 6-е изд. - Москва : Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-09972-0. - URL: <https://urait.ru/book/administrativnoe-pravo-489120> - (ID=87178-0)

### 7.2. Дополнительная литература дисциплине

1. Сорокин, В.В. Правовая психология : учебник для вузов / В.В. Сорокин. - Москва : Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-13706-4. - URL: <https://urait.ru/book/pravovaya-psihologiya-496703> - (ID=136425-0)

2. Конин, Н.М. Административное право : учебник для вузов / Н.М. Конин, Е.И. Маторина. - 6-е изд. - Москва : Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-09972-0. - URL: <https://urait.ru/book/administrativnoe-pravo-489120> - (ID=87178-0)

3. Административное право. Практикум : учебное пособие для вузов / Н.М. Конин [и др.]; под общей редакцией Н.М. Кониной, Е.И. Маториной. - 3-е изд. ; доп. и перераб. - Москва :Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-06047-8. - URL: <https://urait.ru/book/administrativnoe-pravo-praktikum-489222> - (ID=17409-0)

### **7.3. Методические материалы**

1. Вопросы для подготовки к зачету по дисциплине "Правовое регулирование профессиональной деятельности" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. А.А. Балябин. - Тверь : ТвГТУ, 2016. - (УМК-В). - Текст : электронный. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/124397> . - (ID=124397-0)

2. Методические указания по выполнению практических работ по дисциплине "Правовое регулирование профессиональной деятельности" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. А.А. Балябин. - Тверь : ТвГТУ, 2016. - (УМК-П). - Текст : электронный. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/124395> . - (ID=124395-0)

3. Оценочные средства промежуточной аттестации в форме зачета по дисциплине "Правовое регулирование профессиональной деятельности" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. А.А. Балябин. - Тверь : ТвГТУ, 2017. - (УМК-Э). - Текст : электронный. - Режим доступа: с разрешения преподавателя. - (ID=124398-0)

4. Сборник ситуационных заданий по дисциплине "Правовое регулирование профессиональной деятельности" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. Н.В. Давликанова. - Тверь :ТвГТУ, 2017. - (УМК-В). - Текст : электронный. = URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/124394> - (ID=124394-0)

5. Тезисы лекций по дисциплине "Правовое регулирование профессиональной деятельности" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. А.А. Балябин. - Тверь : ТвГТУ, 2016. - (УМК-Л). - Текст : электронный. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/124393> . - (ID=124393-0)

6. Тестовые задания по дисциплине "Правовое регулирование профессиональной деятельности" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса /

Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. А.А. Балябин. - Тверь : ТвГТУ, 2016. - (УМК-В). - Текст : электронный. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/124396> . - (ID=124396-0)

7. Учебно-методический комплекс дисциплины, части формируемой участниками образовательных отношений Блока 1 "Дисциплины (модули)" "Правовое регулирование профессиональной деятельности" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Направленность (профиль): Коммерция : ФГОС 3++ / Каф. Менеджмент ; разработ.: С.Ю. Осипов. - 2022. - (УМК). - Сервер. - Текст : электронный. - 0-00. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/124269> . - (ID=124269-1)

#### **7.4. Программное обеспечение по дисциплине**

Операционная система Microsoft Windows: лицензии № ICM-176609 и № ICM-176613 (Azure Dev Tools for Teaching).

Microsoft Office 2007 Russian Academic: OPEN No Level: лицензия № 41902814.

#### **7.5. Специализированные базы данных, справочные системы, электронно-библиотечные системы, профессиональные порталы в Интернет**

ЭБС и лицензионные ресурсы ТвГТУ размещены:

1. Ресурсы: <https://lib.tstu.tver.ru/header/obr-res>
2. ЭКТвГТУ: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/Web>
3. ЭБС "Лань": <https://e.lanbook.com/>
4. ЭБС "Университетская библиотека онлайн": <https://www.biblioclub.ru/>
5. ЭБС «IPRBooks»: <https://www.iprbookshop.ru/>
6. Электронная образовательная платформа "Юрайт" (ЭБС «Юрайт»): <https://urait.ru/>
7. Научная электронная библиотека eLIBRARY: <https://elibrary.ru/>
8. Информационная система "ТЕХНОРМАТИВ". Конфигурация "МАКСИМУМ" : сетевая версия (годовое обновление): [нормативно-технические, нормативно-правовые и руководящие документы (ГОСТы, РД, СНИПы и др.]. Диск 1,2,3,4. - М. :Технорматив, 2014. - (Документация для профессионалов). - CD. - Текст : электронный. - 119600 р. – (105501-1)
9. База данных учебно-методических комплексов: <https://lib.tstu.tver.ru/header/umk.html>

УМК размещен:

<https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/124269>

## **8. Материально-техническое обеспечение дисциплины**

При изучении дисциплины «Правовое регулирование профессиональной деятельности» используются современные средства обучения: наглядные пособия, диаграммы, схемы.

Возможна демонстрация лекционного материала с помощью оверхед-проектора (кодоскопа) и мультипроектора.

## **9. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации**

### **9.1. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме экзамена**

Учебным планом экзамен по дисциплине не предусмотрен.

### **9.2. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме зачета**

Шкала оценивания промежуточной аттестации — «зачтено», «не зачтено».

1. Вид промежуточной аттестации в форме зачета: по результатам текущего контроля знаний обучающегося без дополнительных контрольных испытаний.

2. Критерии проставления зачета.

Иные нормы, регламентирующие процедуру проведения экзамена, представлены в Положении о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов.

### **9.3. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме курсового проекта или курсовой работы**

Учебным планом курсовой проект и курсовая работа не предусмотрены.

## **10. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины.**

Студенты перед началом изучения дисциплины ознакомлены с системами кредитных единиц и балльно-рейтинговой оценки, которые опубликованы и размещены на сайте вуза или кафедры.

В учебный процесс внедрена субъект-субъектная педагогическая технология, при которой в расписании каждого преподавателя определяется время консультаций студентов по закреплённому за ним модулю дисциплины.

Рекомендуется обеспечить студентов, изучающих дисциплину, электронными учебниками, учебно-методическим комплексом по дисциплине, включая методические указания к выполнению практических работ, а также всех видов самостоятельной работы.

## **11. Внесение изменений и дополнений в рабочую программу дисциплины**

Кафедра ежегодно обновляет содержание рабочих программ дисциплин, которые оформляются протоколами заседаний дисциплин, форма которых утверждена Положением о рабочих программах дисциплин, соответствующих ФГОС ВО.