

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тверской государственный технический университет»
(ТвГТУ)

УТВЕРЖДАЮ
Проректор
по учебной работе
_____ Э.Ю. Майкова
« ____ » _____ 2021г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
дисциплины части, формируемой участниками образовательных отношений
Блока 1 «Дисциплины (модули)»
«Экспортно- импортные операции»

Направление подготовки бакалавров – 38.03.06 Торговое дело
Направленность (профиль) – Маркетинг и логистика
Типы задач профессиональной деятельности: организационно-
управленческий.

Форма обучения – очная

Факультет управления и социальных коммуникаций
Кафедра «Менеджмент»

Тверь 2021

Рабочая программа дисциплины соответствует ОХОП подготовки бакалавров в части требований к результатам обучения по дисциплине и учебному плану.

Разработчик программы к.э.н., доцент

О.П. Разинькова

Программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры «Менеджмент»
«__» _____ 20__ г., протокол № ____.

Заведующий кафедрой

О.П. Разинькова

Согласовано:

Начальник учебно-методического
отдела УМУ

Д.А. Барчуков

Начальник отдела
комплектования
зональной научной библиотеки

О.Ф. Жмыхова

1. Цели и задачи дисциплины

Целью изучения дисциплины «Экспортно- импортные операции» является овладение студентами теорией и практикой проведения экспортно-импортных операций.

Задачи дисциплины:

- дать студентам системные знания по вопросам проведения экспортно-импортных операций;
- обучить умениям применения основных положений глав Таможенного кодекса и законов в сфере таможенного регулирования в различных экономических ситуациях;
- сформировать практические навыки по исчислению таможенных пошлин и сборов.

2. Место дисциплины в структуре ООП

Дисциплина «Экспортно-импортные операции» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений ОП ВО Блока 1. Для освоения дисциплины студенты используют знания, умения и навыки, сформированные в ходе изучения следующих дисциплин: «Стратегическое планирование и управление в организации», «Управление рисками внешнеэкономической деятельности», «Международный маркетинг», «Управление внешнеэкономическими операциями» и др.

Приобретенные знания в рамках дисциплины необходимы для формирования наряду с другими изучаемыми дисциплинами целостного представления о направлении «Торговое дело», а также при написании выпускной квалификационной работы.

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине

3.1 Планируемые результаты обучения по дисциплине

Компетенция, закреплённая за дисциплиной в ОХОП:

ПК-5. Способен собрать информацию, документы по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту, разработать план-график контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту, провести мониторинг отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту, привлечь к участию и контролировать участие исполнителей в зависимости от этапов реализации внешнеторгового контракта

Индикаторы компетенций, закрепленных за дисциплиной в ОХОП:

ИПК-5.1. Собирает информацию и документы по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту

ИПК-5.2. Разрабатывает план-график контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту

ИПК-5.3. Проводит мониторинг отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту

ИПК-5.4. Привлекает к участию и контролирует участие исполнителей в зависимости от этапов реализации внешнеторгового контракта

ИПК-5.1.

Показатели оценивания индикаторов достижения компетенций

Знать:

31. Принципы сбора информации и документов по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

Уметь:

У1. собрать информацию и документы по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

Иметь опыт практической подготовки:

ПП1: сбора информации и документов по вопросам исполнения обязательств по внешнеторговому контракту с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

ИПК-5.2.

Показатели оценивания индикаторов достижения компетенций

Знать:

32. Принципы разработки плана-графика контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

Уметь:

У2. разработать план-график контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

Иметь опыт практической подготовки:

ПП2: разработки плана-графика контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

ИПК-5.3.

Показатели оценивания индикаторов достижения компетенций

Знать:

33. Принципы проведения мониторинга отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

Уметь:

У3. провести мониторинг отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

Иметь опыт практической подготовки:

ППЗ: проведения мониторинга отклонений от выполнения обязательств по внешнеторговому контракту с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

ИПК-5.4.

Показатели оценивания индикаторов достижения компетенций

Знать:

34. Принципы привлечения к участию и контроля участия исполнителей в зависимости от этапов реализации внешнеторгового контракта с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

Уметь:

У4. привлечь к участию и контролю участия исполнителей в зависимости от этапов реализации внешнеторгового контракта с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

Иметь опыт практической подготовки:

ПП4: привлечения к участию и контроля участия исполнителей в зависимости от этапов реализации внешнеторгового контракта с использованием инструментов эффективного регулирования экспортно-импортных операций

3.2. Технологии, обеспечивающие формирование компетенций

Проведение лекций, практических и самостоятельных работ.

4. Трудоёмкость дисциплины и виды учебной работы

Таблица 1а. Распределение трудоёмкости дисциплины по видам учебной работы

Вид учебной работы	Зачётных единиц	Академические часы
Общая трудоёмкость дисциплины	3	108
Аудиторные занятия (всего)		45
в том числе:		
Лекции		15
Практические занятия (ПЗ)		30
Лабораторные работы (ЛР)		Не предусмотрены
Самостоятельная работа обучающихся (всего)		63
в том числе:		
Курсовая работа		не предусмотрена
Курсовой проект		не предусмотрен
Расчетно-графические работы		не предусмотрены
Другие виды самостоятельной работы: - подготовка к практическим работам и их защиты		63
Контроль текущий и промежуточный (бально-рейтинговый, зачет)		0
Практическая подготовка при реализации дисциплины (всего)		30
Практические занятия (ПЗ)		30
Лабораторные работы (ЛР)		Не предусмотрены

Курсовая работа		не предусмотрена
Курсовой проект		Не предусмотрен

5. Структура и содержание дисциплины

5.1. Структура дисциплины

Таблица 2а. Модули (разделы) дисциплины, трудоёмкость в часах и виды учебной работы.

Таблица 2

Наименование модуля	Общая трудоёмкость, ч	Лекции, ч	Практические занятия, ч	Лабораторный практикум, ч	Самостоятельная работа, ч
1. Международная коммерческая деятельность: сущность и содержание	9,5	1	2,5	—	6
2. Методы международной торговли	10	1,5	3	—	5,5
3. Классификация участников международной коммерческой деятельности	9,5	1	2,5	—	6
4. Оценка и выбор иностранного партнёра. Выход на внешний рынок	10	1,5	3	—	5,5
5. Формы осуществления международной коммерческой деятельности	9,5	1	2,5	—	6
6. Управление и регулирование международной коммерческой деятельностью в России	10	1,5	3	—	5,5
7. Международная коммерческая сделка	9,5	1,5	2,5	—	5,5
8. Организация международных платежей и расчетов	10	1,5	3	—	5,5
9. Организация международной товарообменной торговли	10	1,5	2,5	—	6
10. Международные арендные операции. Лизинг	10	1,5	3	—	5,5
11. Основные виды международных коммерческих операций	10	1,5	2,5	—	6
Всего на дисциплину	108	15	30	—	63

5.1. Содержание дисциплины

5.3 Практические занятия

МОДУЛЬ 1 «Международная коммерческая деятельность: сущность и содержание»

Причины участия фирм в международной коммерческой деятельности. Сущность и характерные черты международной коммерческой деятельности. Факторы развития международной коммерческой деятельности. Виды международных коммерческих операций.

МОДУЛЬ 2 «Методы международной торговли»

Прямые связи и их особенности. Факторы привлечения посредников. Виды посредников в международной торговле. Положение посредников на внешнем рынке. Посредник с неисключительным правом продажи. Посредник с исключительным (монопольным) правом продажи. Посредник с преимущественным правом продажи (правом первой руки).

МОДУЛЬ 3 «Классификация участников международной коммерческой деятельности»

Фирмы в мировой практике. Союзы предпринимателей и их виды. Государственные органы и организации. Международные органы и организации системы ООН. Участники международной коммерческой деятельности в России.

МОДУЛЬ 4 «Оценка и выбор иностранного партнёра. Выход на внешний рынок»

Факторы, влияющие на выбор стран и фирм для сотрудничества. Ёмкость рынка. Простота ведения бизнеса и совместимость. Бюрократические препоны. Соответствие возможностям и политике компании. Издержки и доступность ресурсов. Оценка и выбор потенциального иностранного партнёра. Анализ абсолютных и относительных показателей эффективности хозяйственной деятельности и финансового положения. Активы. Доходы. Обязательства. Капитал. Прибыль. Способы установления контактов экспортёра с потенциальным партнёром. Твёрдая оферта. Свободная оферта. Способы установления контактов импортёра с потенциальным партнёром. Способы заключения договора. Подписание контракта. Акцепт покупателем твёрдой оферты продавца. Акцепт продавцом твёрдой оферты покупателя. Акцепт продавцом контрoferты покупателя. Подтверждение продавцом заказа покупателя.

МОДУЛЬ 5 «Формы осуществления международной коммерческой деятельности»

Свободные экономические зоны (СЭЗ). Нормативная база создания свободных экономических зон в России. Образование и развитие СЭЗ в России. Виды СЭЗ. Оффшорные зоны (безналоговые гавани). Классификация стран по уровню налогообложения. Особенности функционирования оффшорных зон. Практика использования оффшорных компаний в международной торговой деятельности, инвестиционной деятельности, банковской деятельности,

судовладельческой деятельности. Приграничная торговля. Специфические особенности приграничной торговли. Факторы, влияющие на развитие приграничной торговли. Зоны свободной торговли. Зона свободной торговли стран СНГ. Создание таможенных союзов.

МОДУЛЬ 6 «Управление и регулирование международной коммерческой деятельностью в России»

Задачи государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России. Органы государственного и негосударственного управления и регулирования международной коммерческой деятельности. Тарифные и нетарифные методы регулирования международной коммерческой деятельности. Режим наибольшего благоприятствования. Методы экономического стимулирования международной коммерческой деятельности. Освобождение от налогов. Возврат таможенных пошлин и налогов. Отсрочка в уплате налогов. Ускоренная амортизация основного капитала. Скидки с железнодорожных тарифов.

МОДУЛЬ 7 «Международная коммерческая сделка»

Виды международных коммерческих операций. Характерные черты международных коммерческих операций. Удлинение сроков исполнения контрактов. Комплексный характер сделок. Рост масштабов сделок. Расширение практики поставок «под ключ». Создание консорциумов. Нормативная база контрактов купли-продажи. Основные положения международных договоров. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Гаагская конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров. Базисные условия поставок. «Инкотермс-2000».

МОДУЛЬ 8 «Организация международных платежей и расчетов»

Методы международных платежей. Авансовый платёж. Безотзывный аккредитив. Оплата после отгрузки. Документарное инкассо. Торговля по открытому счёту. Методы международных расчётов. Расчёт чеками. Расчёт переводными векселями. Банковские тратты. Почтовые и телеграфные платёжные поручения. Инструкции системы SWIFT. Международный денежный перевод. Основные методы страхования от экономических и политических рисков.

МОДУЛЬ 9 «Организация международной товарообменной торговли»

Причины применения товарообменной (встречной) торговли. Встречные закупки товаров. Бартерные операции. Компенсационные операции. Откуп техники, бывшей в употреблении. Операции с давальческим сырьём (толлинг).

МОДУЛЬ 10 «Международные арендные операции. Лизинг»

Оперативная аренда. Финансовая аренда (лизинг). Виды лизинга. Преимущества и недостатки лизинга. Лизинговые контракты.

МОДУЛЬ 11 «Основные виды международных коммерческих операций»

Международная торговля лицензиями. Цена лицензии. Виды лицензионных платежей. Международная торговля товарными знаками. Франчайзинг. Виды франчайзинга. Преимущества и недостатки франчайзинга. Факторинг. Форфейтинг.

Таблица 3а. Практические работы и их трудоёмкость.

Таблица 3а

Порядковый номер модуля. Цель практического занятия	Тематика практического занятия	Трудоём- кость, ч
Модуль 1 Цель: изучение международной коммерческой деятельности, ее сущности и содержания	1. Виды и факторы развития международных коммерческих операций. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение	2,5
Модуль 2 Цель: изучение методов международной торговли	1. Методы международной торговли. 2. Заслушивание и их обсуждение	3
Модуль 3 Цель: изучение классификации участников международной коммерческой деятельности	1. Участники международной коммерческой деятельности. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение	2,5
Модуль 4 Цель: изучение методики оценки выбора внешнего партнера	1. Методика оценки выбора внешнего партнера. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение	3
Модуль 5 Цель: изучение форм осуществления международной коммерческой деятельности	1. Формы осуществления международной коммерческой деятельности. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение	2,5
Модуль 6 Цель: изучение управления и регулирования международной коммерческой деятельности в России	1. Управление и регулирование международной коммерческой деятельности в России. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение	3
Модуль 7 Цель: изучение международных коммерческих сделок	1. Международные коммерческие сделки. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение	2,5
Модуль 8 Цель: изучение организации международных платежей и расчетов	1. Организация международных платежей и расчетов. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение	3
Модуль 9 Цель: изучение организации международной товарообменной торговли	1. Организация международной товарообменной торговли. 2. Заслушивание рефератов и их обсуждение	2,5
Модуль 10 Цель: изучение международных арендных операций, лизинга	1. Международные арендные операции. 2. Лизинг. 3. Заслушивание рефератов и их обсуждение	3
Модуль 11 Цель: изучение основных видов	1. Основные виды коммерческих операций.	2,5

Порядковый номер модуля. Цель практического занятия	Тематика практического занятия	Трудоем- кость, ч
коммерческих операций	2. Заслушивание рефератов и их обсужде- ние	

6. Самостоятельная работа обучающихся и текущий контроль успеваемости

6.1 Цели самостоятельной работы

Формирование способностей к самостоятельному познанию и обучению, поиску литературы, обобщению, оформлению и представлению полученных результатов, их критическому анализу, поиску новых и неординарных решений, аргументированному отстаиванию своих предложений, умений подготовки выступлений и ведения дискуссий.

6.2 Организация и содержание самостоятельной работы

Самостоятельная работа заключается в изучении отдельных тем курса по заданию преподавателя по рекомендуемым им источникам, в подготовке к практическим занятиям, текущему контролю успеваемости, зачету.

Предусмотрено 30 практических занятий, которые защищаются посредством тестирования или устного опроса (по желанию обучающегося). Максимальная оценка за выполненную работу — 10 баллов.

Выполнение всех лабораторных и практических работ обязательно. В случае невыполнения работы по уважительной причине студент имеет право выполнить письменный реферат по согласованной с преподавателем теме модуля, по которому пропущена работа.

Возможная тематическая направленность реферативной работы для каждого учебно-образовательного модуля представлена в таблице 4.

Таблица 4

Темы рефератов

№ п/п	Модуль	Возможная тематика самостоятельной реферативной работы
1	Модуль 1	Основные понятия и правила ведения внешнеэкономической деятельности
		Международная специализация и кооперирование производства: сущность, формы, направление развития
		Основные принципы экономического развития мировой экономики
2	Модуль 2	Формы и методы международной торговли
		Современные тенденции развития международной торговли
		Международная торговля, её состояние, методы и направления развития в России
		Международная торговля и торговая политика
3	Модуль 3	Виды участников международной коммерческой деятельности
		Международные органы и организации системы ООН
		Участники международной коммерческой деятельности в России
4	Модуль 4	Внешнеторговый контракт
		Оценка и выбор потенциального иностранного партнёра
5	Модуль 5	Классификация форм осуществления международной

№ п/п	Модуль	Возможная тематика самостоятельной реферативной работы
		коммерческой деятельности
		Особенности функционирования оффшорных зон
		Приграничная торговля
6	Модуль 6	Методы экономического стимулирования международной коммерческой деятельности
		Государственное регулирование международной коммерческой деятельности в России
		Договоры во внешнеэкономической деятельности
		Процедура подготовки экспортной и импортной сделки
7	Модуль 7	Претензии по экспортной сделке
		Субсидирование и кредитование сделок по внешней торговле
		Коммерческая сделка в международной торговле
8	Модуль 8	Правовые основы организации международных безналичных расчетов
		Организация международных расчетов банковскими переводами (на примере)
		Формы международных расчетов
		Международные неторговые расчеты и платежи
9	Модуль 9	Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах
		Организация и техника коммерческих операций на международных аукционах
10	Модуль 10	Лизинговые операции в международной коммерческой деятельности
		Арендные операции в международной коммерческой деятельности
11	Модуль 11	Регулирование экспорта и импорта путем квотирования и лицензирования
		Правовые аспекты международного трансферта технологий
		Правовые аспекты международного лизинга, франчайзинга и факторинга

Оценивание реферата по содержанию и качеству выполнения осуществляется путем устного опроса.

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

7.1 Основная литература

1. Сенотрусова, С.В. Внешнеэкономическая деятельность организации : учебник для вузов / С.В. Сенотрусова. - Москва : Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-14556-4. - URL: <https://urait.ru/bcode/497096> . - (ID=140797-0)

2. Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е.Ф. Прокушев, А.А. Костин; под редакцией Е.Ф. Прокушева. - 11-е изд. ; доп. и перераб. - Москва : Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по

подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-14246-4. - URL: <https://urait.ru/bcode/488783> . - (ID=109500-0)

3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для вузов / О.В. Игнатова [и др.]; под редакцией: О.В. Игнатовой, Н.Л. Орловой. - Москва : Юрайт, 2023. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-13877-1. - URL: <https://urait.ru/bcode/511321> . - (ID=139619-0)

4. Диденко, Н.И. Международный маркетинг : учебник для вузов / Н.И. Диденко, Д.Ф. Скрипнюк. - Москва : Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-05071-4. - URL: <https://urait.ru/book/mezhdunarodnyy-marketing-488897> . - (ID=94507-0)

5. Международная торговля : учебник для вузов по экономическим специальностям / Р.И. Хасбулатов [и др.]; под общей редакцией Р.И. Хасбулатова. - 2-е изд. - Москва : Юрайт, 2021. - 405 с. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-05486-6. - URL: <https://urait.ru/bcode/469070> . - (ID=141660-0)

7.2 Дополнительная литература

1. Орлова, Н.Л. Ресурс. Новое прочтение и геоэкономическое измерение экспортного потенциала = Resource. New look and geo-economic dimension of export potential : науч. монография / Н.Л. Орлова; Финансовый ун-т при Правительстве Российской Федерации. - Москва : Дашков и К, 2016. - ЭБС Лань. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-394-02669-0. - URL: https://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=77275 . - (ID=113642-0)

2. Корнийчук, Г.А. Экспортные контракты / Г.А. Корнийчук, А.А. Пелишенко. - 2-е изд. - М. : Дашков и К, 2012. - 106 с. - Текст : непосредственный. - ISBN 978-5-394-01858-9 : 110 p. - (ID=97385-2)

3. Лупкиова, Е.В. Учет и аудит внешнеэкономической деятельности : электронный учебник / Е.В. Лупкиова, Н.К. Пашук. - М. : КноРус, 2010. - CD. - Текст : электронный. - 270 p. - (ID=82801-2)

4. Вологдин, А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А.А. Вологдин. - 7-е изд. ; доп. и перераб. - Москва : Юрайт, 2023. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-15767-3. - URL: <https://urait.ru/bcode/509648> . - (ID=97084-0)

5. Сладкова, А.А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности : учебное пособие для вузов / А.А. Сладкова. - Москва : Юрайт, 2021. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-13714-9. - URL: <https://urait.ru/book/tovarnaya-nomenklatura-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti-477198> . - (ID=136813-0)

6. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : электронный учебник : в составе учебно-методического комплекса / под ред. Л.Е. Стровского. - 5-е изд. ; доп. и перераб. - М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2011. - 503 с. - (УМК-У). - CD. - Текст : непосредственный. - Текст : электронный. - ISBN 978-5-238-01772-3 : 450 p. - (ID=87774-10)
7. Диденко, Н.И. Международный маркетинг. Практика : учебник для вузов / Н.И. Диденко, Д.Ф. Скрипнюк. - Москва : Юрайт, 2022. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-9916-9796-5. - URL: <https://urait.ru/book/mezhdunarodnyu-marketing-praktika-490972> . - (ID=94481-0)
8. Международная торговая политика : учебник для вузов : в 2 частях. Часть 1 / Р.И. Хасбулатов [и др.]; Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова ; под общей редакцией Р.И. Хасбулатова. - 2-е изд. - Москва : Юрайт, 2021. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-05210-7. - ISBN 978-5-534-05212-1. - URL: <https://urait.ru/bcode/473565> . - (ID=142007-0)
9. Международная торговая политика : учебник для вузов : в 2 частях. Часть 2 / Р.И. Хасбулатов [и др.]; Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова ; под общей редакцией Р.И. Хасбулатова. - 2-е изд. ; перераб. и доп. - Москва : Юрайт, 2021. - 275 с. - (Высшее образование). - Образовательная платформа Юрайт. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-5-534-05211-4. - URL: <https://urait.ru/bcode/473566> . - (ID=142008-0)
10. Моргунов, В.И. Международный маркетинг : учебник для бакалавров по направлениям подготовки "Экономика", "Менеджмент", "Торговое дело" (квалификация (степень) "бакалавр") / В.И. Моргунов, С.В. Моргунов. - 4-е изд. ; стер. - Москва : Дашков и К, 2020. - (Учебные издания для бакалавров). - ЭБС Лань. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 15.09.2022. - ISBN 978-5-394-03802-0. - URL: <https://e.lanbook.com/book/229481> . - (ID=101822-0)
11. Шептухина, И.И. Международная торговля и торговая политика : учебное пособие / И.И. Шептухина. - Самара : Самарский государственный технический университет : ЭБС АСВ, 2016. - 67 с. - ЦОР IPR SMART. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/90613.html> . - (ID=141691-0)
12. Шелег, Н.С. Международная торговля : учебное пособие / Н.С. Шелег, Ю.И. Енин. - Минск : Вышэйшая школа, 2014. - 512 с. - ЦОР IPR SMART. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 978-985-06-2435-2. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/35496.html> . - (ID=141686-0)
13. Сидорова, Е.Ю. Международная торговля : учебное пособие / Е.Ю. Сидорова. - Москва : АСТ, 2008. - ЦОР IPR SMART. - Текст : электронный. - Режим доступа: по подписке. - Дата обращения: 07.07.2022. - ISBN 5-472-01855-2. - URL: <https://www.iprbookshop.ru/928.html> . - (ID=141669-0)

7.3 Методические материалы

1. Учебно-методический комплекс дисциплины, формируемая участниками образовательных отношений Блока 1 "Дисциплины (модули)" "Экспортно-импортные операции". Направление подготовки бакалавров 38.03.06 Торговое дело. Направленность (профиль) – Маркетинг и Логистика : ФГОС 3++ / Каф. Менеджмент ; разработ.: О.П. Разинькова. - 2022. - (УМК). - Сервер. - Текст : электронный. - 0-00. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/125963> . - (ID=125963-1)
2. Тестовые задания по дисциплине "Экспортно-импортные операции" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. О.П. Разинькова. - Тверь : ТвГТУ, 2017. - (УМК-В). - Текст : электронный. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/125464> . - (ID=125464-0)
3. Тезисы лекций по дисциплине "Экспортно-импортные операции" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. О.П. Разинькова. - Тверь : ТвГТУ, 2016. - (УМК-Л). - Текст : электронный. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/125461> . - (ID=125461-0)
4. Оценочные средства промежуточной аттестации в форме зачета по дисциплине "Экспортно-импортные операции" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. О.П. Разинькова. - Тверь : ТвГТУ, 2016. - (УМК-Э). - Текст : электронный. - Режим доступа: с разрешения преподавателя. - (ID=125468-0)
5. Методические указания по выполнению практических работ по дисциплине "Экспортно-импортные операции" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. О.П. Разинькова. - Тверь : ТвГТУ, 2016. - (УМК-Л). - Текст : электронный. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/125463> . - (ID=125463-0)
6. Вопросы для подготовки к зачету по дисциплине "Экспортно-импортные операции" направления подготовки 38.03.06 Торговое дело. Профиль: Коммерция : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; разработ. О.П. Разинькова. - Тверь : ТвГТУ, 2016. - (УМК-В). - Текст : электронный. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/125467> . - (ID=125467-0)
7. Рейтинг-план дисциплины «Экспортно-импортные операции» подготовки бакалавра по направлению 100700 Торговое дело, профиль «Коммерция», Курс 4, Семестр 2 : в составе учебно-методического комплекса / Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН ; сост. О.П. Разинькова. - Тверь : ТвГТУ, 2013. - (УМК-ПЛ). - Сервер. - Текст : электронный. - 0-00. - (ID=108035-1)
8. Разинькова, О.П. Экспортно-импортные операции : тезисы лекций для студентов, обучающихся по направлению 100700.62 Торговое дело : в составе учебно-методического комплекса / О.П. Разинькова; Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН. - Тверь : ТвГТУ, 2012. - (УМК-Л). - Сервер. - Текст : электронный. - 0-00. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/108038> . - (ID=108038-1)

9. Разинькова, О.П. Экспортно-импортные операции : методические указания по выполнению практических работ (направление 100700.62 Торговое дело) : в составе учебно-методического комплекса / О.П. Разинькова; Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН. - Тверь : ТвГТУ, 2012. - (УМК-П). - Сервер. - Текст : электронный. - 0-00. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/108040> . - (ID=108040-1)

10. Разинькова, О.П. Экспортно-импортные операции : вопросы для подготовки к зачету для студентов, обучающихся по направлению 100700.62 Торговое дело : в составе учебно-методического комплекса / О.П. Разинькова; Тверской гос. техн. ун-т, Каф. МЕН. - Тверь : ТвГТУ, 2012. - (УМК-В). - Сервер. - Текст : электронный. - 0-00. - URL: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/108042> . - (ID=108042-1)

7.4 Программное обеспечение по дисциплине

Операционная система Microsoft Windows: лицензии № ICM-176609 и № ICM-176613 (Azure Dev Tools for Teaching).

Microsoft Office 2007 Russian Academic: OPEN No Level: лицензия № 41902814.

7.5. Специализированные базы данных, справочные системы, электронно-библиотечные системы, профессиональные порталы в Интернет

ЭБС и лицензионные ресурсы ТвГТУ размещены:

1. Ресурсы: <https://lib.tstu.tver.ru/header/obr-res>
2. ЭК ТвГТУ: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/Web>
3. ЭБС "Лань": <https://e.lanbook.com/>
4. ЭБС "Университетская библиотека онлайн": <https://www.biblioclub.ru/>
5. ЭБС «IPRBooks»: <https://www.iprbookshop.ru/>
6. Электронная образовательная платформа "Юрайт" (ЭБС «Юрайт»): <https://urait.ru/>
7. Научная электронная библиотека eLIBRARY: <https://elibrary.ru/>
8. Информационная система "ТЕХНОРМАТИВ". Конфигурация "МАКСИМУМ" : сетевая версия (годовое обновление) : [нормативно-технические, нормативно-правовые и руководящие документы (ГОСТы, РД, СНИПы и др.). Диск 1, 2, 3, 4. - М. :Технорматив, 2014. - (Документация для профессионалов). - CD. - Текст : электронный. - 119600 р. – (105501-1)
9. База данных учебно-методических комплексов: <https://lib.tstu.tver.ru/header/umk.html>

УМК размещен: <https://elib.tstu.tver.ru/MegaPro/GetDoc/Megapro/125963>

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины

При изучении дисциплины «Экспортно-импортные операции» используются современные средства обучения: наглядные пособия, диаграммы, схемы.

Возможна демонстрация лекционного материала с помощью оверхед-проектора (кодоскопа) и мультипроектора.

9. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации

9.1. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме экзамена

9.2. Учебным планом экзамен по дисциплине не предусмотрен

9.3. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме зачета

Шкала оценивания промежуточной аттестации — «зачтено», «не зачтено».

1. Вид промежуточной аттестации в форме зачета: по результатам текущего контроля знаний обучающегося без дополнительных контрольных испытаний.

2. Критерии проставления зачета.

Иные нормы, регламентирующие процедуру проведения экзамена, представлены в Положении о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов.

9.4. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме курсового проекта или курсовой работы

Учебным планом курсовой проект и курсовая работа по дисциплине не предусмотрен

10. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины

Студенты перед началом изучения дисциплины ознакомлены с системами кредитных единиц и балльно-рейтинговой оценки, которые опубликованы и размещены на сайте вуза или кафедры.

В учебный процесс внедрена субъект-субъектная педагогическая технология, при которой в расписании каждого преподавателя определяется время консультаций студентов по закрепленному за ним модулю дисциплины.

Рекомендуется обеспечить студентов, изучающих дисциплину, электронными учебниками, учебно-методическим комплексом по дисциплине, включая методические указания к выполнению практических работ, а также всех видов самостоятельной работы.

11. Внесение изменений и дополнений в рабочую программу дисциплины

Кафедра ежегодно обновляет содержание рабочих программ дисциплин, которые оформляются протоколами заседаний дисциплин, форма которых утверждена Положением о рабочих программах дисциплин, соответствующих ФГОС ВО.